

S

SOMMERHOFF

Ihre 1. Adresse für Bildung!

FOCUS

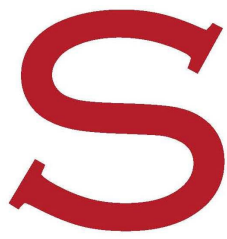
TOP
ANBIETER FÜR
WEITERBILDUNG
2026

FOCUS.DE/BUSINESS



**Berufs-
begleitender
Live-
Unterricht**

**BACHELORS PROFESSIONAL IN TRADE & COMMERCE &
BACHELORS PROFESSIONAL IN SALES IN RETAIL
GEPRÜFTE HANDELSFACHWIRTE IHK &
GEPRÜFTE FACHWIRTE FÜR VERTRIEB IM EINZELHANDEL IHK**



SOMMERHOFF

Ihre 1. Adresse für Bildung!

Starten Sie Ihre Karriere!



Bachelors Professional in Trade & Commerce & Bachelors Professional in Sales in Retail (CCI¹) Geprüfte Handelsfachwirte IHK & Geprüfte Fachwirte für Vertrieb im Einzelhandel IHK

Karrierperspektiven

Sind Sie bereit für eine neue Herausforderung?

Möchten Sie

- ☞ mit dem Besuch lediglich eines Studiengangs innerhalb von nur 12 Monaten
- ☞ zwei staatlich anerkannte und bundeseinheitliche Fortbildungsabschlüsse
- ☞ auf Bachelor-Niveau erwerben (DQR-Qualifikationsniveau 6 von 8),
- ☞ die Sie einerseits zu einem "Einzelhandelspezialisten"
- ☞ und andererseits zu einer "Allround-Führungskraft" in Handelsunternehmen qualifizieren
- ☞ und die als "Gütesiegel" und Nachweis für Ihre berufliche Handlungsfähigkeit anzusehen sind?

Lernen "live"!

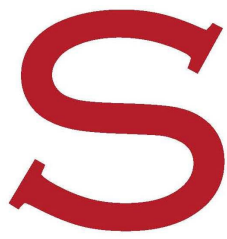
Vor Ort oder online im
Videokonferenzformat!

Dann ist unser "Doppelqualifikationslehrgang" der "Geprüften Handelsfachwirte & Fachwirte für Vertrieb im Einzelhandel IHK" Ihre 1. Wahl! Denn durch die Möglichkeit, neben dem vorrangig auf die Belange des Einzelhandels zugeschnittenen Abschluss der "Geprüften Fachwirte für Vertrieb im Einzelhandel" auch die Qualifikation der "Geprüften Handelsfachwirte IHK" erwerben zu können, eröffnet sich für die Mitarbeiter in Einzelhandelsunternehmen eine Perspektive für eine eventuelle spätere Tätigkeit außerhalb des "Retail-Geschäftes". So entstehen neue berufliche Chancen...

Die beiden modernen Aufstiegsfortbildungen wurden umfassend überarbeitet und den aktuellen Entwicklungen und praktischen Anforderungen angepasst; sie erfreuen sich bereits nach kurzer Zeit großer Beliebtheit, denn angesichts starken Wettbewerbs und sinkender Kundenfrequenz besteht im Handel großer Bedarf an qualifizierten Führungskräften, welche die Entwicklung und Umsetzung innovativer Verkaufs- und Servicestrategien beherrschen sowie Teams effizient leiten und schulen.

Personalentscheider schätzen insbesondere den starken Praxisbezug der IHK-Aufstiegsfortbildungen; Absolventen werden z. B. als Store Manager, Sales Manager, Gebietsverkaufsleiter, Vertriebsleiter, Key Account Manager Vertrieb oder Customer Relationship Manager eingesetzt. Nach erfolgreich absolvierter Fortbildung verfügen Sie auch über das "Rüstzeug" für die Begründung einer selbstständigen Existenz – Sie können z. B. ein kleines bzw. mittelständisches Unternehmen übernehmen und Ihr eigener Chef werden! Außerdem erwerben Sie mit dem Abschluss gleichzeitig die Zulassungsvoraussetzung für den höchsten kaufmännischen Abschluss nach Berufsbildungsrecht: den "Geprüften Betriebswirt IHK" (= "MASTER PROFESSIONAL IN BUSINESS MANAGEMENT CCI").

¹ CCI = Chamber of Commerce and Industry (Industrie- & Handelskammer)



SOMMERHOFF

Ihre 1. Adresse für Bildung!

Berufliche Bildung – praxisnah & anwendbar!



Zulassungsvoraussetzungen "Geprüfte Handelsfachwirte IHK"

Welche muss ich berücksichtigen?

Zur 1. schriftlichen Teilprüfung der "Handelsfachwirte" ist zuzulassen, wer Folgendes nachweist:

- eine mit Erfolg abgelegte Abschlussprüfung in einem anerkannten dreijährigen kaufmännischen Ausbildungsberuf im Handel und danach eine *mindestens einjährige Berufspraxis* in einem Handelsbetrieb **oder**
- eine mit Erfolg abgelegte Abschlussprüfung zum Verkäufer oder in einem anerkannten kaufmännisch-verwaltenden dreijährigen Ausbildungsberuf und danach eine *mindestens zweijährige Berufspraxis* in einem Handelsbetrieb **oder**
- eine mit Erfolg abgelegte Abschlussprüfung zum Fachlageristen und danach eine *mindestens dreijährige Berufspraxis* in einem Handelsbetrieb **oder**
- den Erwerb von mindestens 90 ECTS-Punkten in einem betriebswirtschaftlichen Studium und eine *mindestens zweijährige Berufspraxis* in einem Handelsbetrieb **oder**
- eine *mindestens fünfjährige Berufspraxis* in einem Handelsbetrieb.

Zur 2. schriftlichen Teilprüfung der "Handelsfachwirte" ist zuzulassen, wer

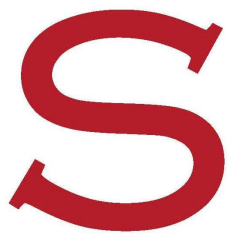
- die erste schriftliche Teilprüfung abgelegt hat (Anmerkung: das Bestehen ist nicht Voraussetzung!) *und*
- diese *nicht länger als zwei Jahre* zurückliegt.

Anmerkung: Die Berufspraxis muss jeweils im Zeitpunkt der Prüfung vorliegen und in Verkaufstätigkeiten oder anderen kaufmännischen Tätigkeiten im Groß- oder Einzelhandel erworben worden sein. Sie muss wesentliche Bezüge zu den Aufgaben der "Handelsfachwirte" aufweisen.

Abweichend von den oben genannten Voraussetzungen kann auch zur Prüfung zugelassen werden, wer durch Vorlage von Zeugnissen oder auf andere Weise glaubhaft macht, dass die Prüfungszulassung rechtfertigende Fertigkeiten, Kenntnisse und Fähigkeiten (berufliche Handlungsfähigkeit) erworben worden sind.

Wichtig: Aufgrund unserer langjährigen Erfahrung wissen wir, dass die vorstehende sogenannte "Öffnungsklausel" der Prüfungsordnung nach Kammerauffassung nur in seltenen Ausnahmefällen eine Zulassung zur Prüfung rechtfertigt. Sollten Sie der Ansicht sein, dass diese Regelung auf Ihre persönliche Situation anwendbar ist, bitten wir Sie zu Ihrer eigenen Sicherheit um Rücksprache mit unserer Studienberatung.

Bitte beachten Sie: Unsere Mitarbeiter*innen erteilen Ihnen gern Auskünfte zur Prüfungszulassung sowie zur Beantragung von Fördergeldern und tun dies nach bestem Wissen und Gewissen; diese sind jedoch *stets ohne Gewähr*, da allein die prüfende Stelle eine verbindliche Aussage tätigen kann. Wir erlauben uns den Hinweis, dass an die *Lehrgangsteilnahme keine Zulassungsvoraussetzungen* geknüpft sind.



SOMMERHOFF

Ihre 1. Adresse für Bildung!

Sie sehen sich als Führungskraft im Einzelhandel?



Zulassungsvoraussetzungen

"Geprüfte Fachwirte für Vertrieb im Einzelhandel IHK"

Welche muss ich berücksichtigen?

Zur 1. schriftlichen Teilprüfung der "Fachwirte für Vertrieb im Einzelhandel" ist zuzulassen, wer Folgendes nachweist:

- eine mit Erfolg abgelegte Abschlussprüfung in einem anerkannten dreijährigen kaufmännischen Ausbildungsberuf im Einzelhandel und danach eine *mindestens einjährige Berufspraxis* in einem Einzelhandelsunternehmen **oder**
- eine mit Erfolg abgelegte Abschlussprüfung zum Verkäufer oder in einem anerkannten kaufmännisch-verwaltenden dreijährigen Ausbildungsberuf und danach eine *mindestens zweijährige Berufspraxis* in einem Einzelhandelsunternehmen **oder**
- den Erwerb von mindestens 90 ECTS-Punkten in einem betriebswirtschaftlichen Studium und eine *mindestens zweijährige Berufspraxis* in einem Einzelhandelsunternehmen **oder**
- eine *mindestens fünfjährige Berufspraxis* in einem Einzelhandelsunternehmen.

Zur 2. schriftlichen Teilprüfung der Fachwirte für Vertrieb im Einzelhandel" ist zuzulassen, wer

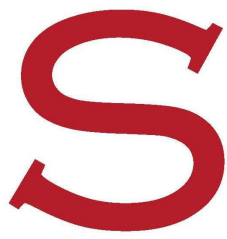
- die erste schriftliche Teilprüfung abgelegt hat (Anmerkung: das Bestehen ist nicht Voraussetzung!) *und*
- diese *nicht länger als zwei Jahre* zurückliegt.

Anmerkung: Die Berufspraxis muss jeweils im Zeitpunkt der Prüfung vorliegen und in Verkaufstätigkeiten oder anderen kaufmännischen Tätigkeiten im Einzelhandel erworben worden sein. Sie muss wesentliche Bezüge zu den Aufgaben der "Fachwirte für Vertrieb im Einzelhandel" aufweisen.

Abweichend von den oben genannten Voraussetzungen kann auch zur Prüfung zugelassen werden, wer durch Vorlage von Zeugnissen oder auf andere Weise glaubhaft macht, dass die Prüfungszulassung rechtfertigende Fertigkeiten, Kenntnisse und Fähigkeiten (berufliche Handlungsfähigkeit) erworben worden sind.

Wichtig: Aufgrund unserer langjährigen Erfahrung wissen wir, dass die vorstehende sogenannte "Öffnungsklausel" der Prüfungsordnung nach Kammerauffassung nur in seltenen Ausnahmefällen eine Zulassung zur Prüfung rechtfertigt. Sollten Sie der Ansicht sein, dass diese Regelung auf Ihre persönliche Situation anwendbar ist, bitten wir Sie zu Ihrer eigenen Sicherheit um Rücksprache mit unserer Studienberatung.

Bitte beachten Sie: Unsere Mitarbeiter*innen erteilen Ihnen gern Auskünfte zur Prüfungszulassung sowie zur Beantragung von Fördergeldern und tun dies nach bestem Wissen und Gewissen; diese sind jedoch *stets ohne Gewähr*, da allein die prüfende Stelle eine verbindliche Aussage tätigen kann. Wir erlauben uns den Hinweis, dass an die *Lehrgangsteilnahme keine Zulassungsvoraussetzungen* geknüpft sind.



SOMMERHOFF

Ihre 1. Adresse für Bildung!

Gemeinsam Ziele erreichen!



Meine Studieninhalte

Welche Themen sehen die Rahmenstoffpläne vor?

A. Auszug aus dem Rahmenplan für "Handelsfachwirte":

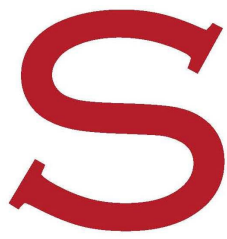
- 1. Unternehmensführung und -steuerung (Auszüge aus dem Pflicht-Handlungsbereich 1)**
Unternehmensrechtsformen / Geschäftsidee & Businessplan / Unternehmensorganisation / Anwendung der Kosten- & Leistungsrechnung und der Controllinginstrumente / Finanzwirtschaft / Risikomanagement, Qualitäts- & Umweltmanagement
- 2. Führung, Personalmanagement, Kommunikation und Kooperation (Auszüge aus dem Pflicht-Handlungsbereich 2)**
Personalplanung, -beschaffung, -einsatz, -führung, -entwicklung / Zeitmanagement / Planen und Durchführen der Berufsausbildung / Projektmanagement / Konfliktmanagement, Kommunikation, Moderation & Präsentation
- 3. Handelsmarketing (Auszüge aus dem Pflicht-Handlungsbereich 3)**
Marktforschung, Marktsegmentierung, Marketingstrategien / Sortimentsgestaltung & Markenpolitik / Sales Promotions & Kundenservice (CRM) / Visual Merchandising
- 4. Beschaffung & Logistik (Auszüge aus dem Pflicht-Handlungsbereich 4)**
Beschaffungs- & Logistikprozesse / Category Management & Efficient Consumer Response / Transportprozesse
- 5. Vertriebssteuerung (Auszüge aus dem Wahl-Handlungsbereich 5)**
Flächenoptimierung / CRM-Strategie / Preis- & Konditionenpolitik
- 6. Handelslogistik (Auszüge aus dem Wahl-Handlungsbereich 6)**
Logistische Kette / Vertragskonditionen & Auftragsvergabe / Transportsteuerung
- 7. Einkauf (Auszüge aus dem Wahl-Handlungsbereich 7)**
Einkaufsstrategien / Hersteller- und Handelsmarken / Verhandlungsstrategien und Verhandlungen

B. Auszug aus dem Rahmenplan für "Fachwirte für Vertrieb im Einzelhandel":

- 1. Kundenorientierung (Auszüge aus dem Handlungsbereich 1)**
Entwickeln und Umsetzen von Maßnahmen der Kundenbindung und -gewinnung / Beschwerdemanagement und Qualitätsmanagement
- 2. Personalmanagement (Auszüge aus dem Handlungsbereich 2)**
Personalbedarfs- und Personalkostenplanung / Personalmarketing, Personalauswahl und -einstellung
- 3. Führung und Kommunikation (Auszüge aus dem Handlungsbereich 3)**
Zeit- & Selbstmanagement / Moderation & Präsentation
- 4. Marketing im Einzelhandel (Auszüge aus dem Handlungsbereich 4)**
Marktforschung / Marktsegmentierung / Marketingstrategien
- 5. Vertriebssteuerung (Auszüge aus dem Handlungsbereich 5)**
Kosten- und Leistungsrechnung / Flächenoptimierung / CRM-Strategie / Warenlogistik

C. Mündliche Prüfung – bestehend aus Präsentation & Fachgespräch

Bei beiden Fortbildungsabschlüssen ist eine obligatorische mündliche Prüfung vorgesehen, die jeweils nach Ablegen der beiden schriftlichen Teilprüfungen innerhalb eines Jahres absolviert werden kann und aus einer 15-minütigen Präsentation und einem sich anschließenden situationsbezogenen Fachgespräch von circa 20 Minuten Dauer besteht.



SOMMERHOFF

Ihre 1. Adresse für Bildung!

Wie schaffe ich das? Just let us work...!



Mein Studienkonzept

Welche Module sind in meiner Studiengebühr enthalten?

Modul 1:

Sonntagsstudium (buchbar im Präsenz- oder Videokonferenzformat)

Lernen "live" – ein Termin, ein Fach, ein Trainer

Im Rahmen des Moduls 1, welches sich strikt an den Inhalten der bundeseinheitlichen Rahmenstoffpläne des DIHK orientiert, bereiten wir Sie innerhalb von 12 Monaten bzw. 45 Tagen à 9 Unterrichtseinheiten auf die schriftlichen Klausuren sowie die obligatorische mündliche Prüfung vor, die aus Präsentation und Fachgespräch besteht.

Studienkonzept: 12 Monate – berufsbegleitendes Sonntagsstudium

Dauer: 45 Sonntage à 9 Unterrichtseinheiten = 405 Einheiten

Starttermin: Sonntag, 13. September 2026

Unterrichtszeiten: sonntags jeweils 8:00 bis 15:30 Uhr; Abweichungen sind ausnahmsweise möglich.

Modul 2: Klausurenkurs zur Intensivvorbereitung ("Live"-Unterricht im Videokonferenzformat)

Als anerkannte Einrichtung der Arbeitnehmerweiterbildung können wir Ihnen Bildungsurlaub ermöglichen!

Um Ihrer Prüfungsvorbereitung den "letzten Schliff" zu verleihen, haben wir einen *5-tägigen Klausurenkurs* in unser Studienkonzept integriert. Im Rahmen dieses Moduls wird die optimale Bearbeitung von IHK-Klausuraufgaben intensiv trainiert; Lösungen und Lösungswege werden von unseren Trainern & Trainerinnen ausführlich erläutert, und alle Fragen, die sich Ihnen kurz vor dem "Ernstfall" stellen, werden beantwortet. Außerdem erhalten Sie viele nützliche Hinweise zu Klausurentechniken, zum Ausführlichkeitsgrad der Lösungen, zur Erstellung der Lösungsskizzen, zu "Textbausteinen" etc. Die Durchführung dieses Moduls erfolgt im Videokonferenzformat; der direkte "Draht" zu unseren Trainern & Trainerinnen ist sichergestellt, sodass Sie jederzeit mit diesen interagieren und Ihre Fragen stellen können – auch wenn Sie sich in Ihrem "Home-Office" befinden!

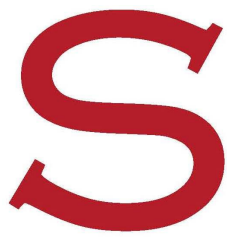
Die Inanspruchnahme von *Bildungsurlaub* können wir Ihnen ermöglichen; Voraussetzung ist, dass Ihr Bundesland über ein Arbeitnehmerweiterbildungsgesetz verfügt (ein solches existiert in allen Bundesländern mit Ausnahme von Bayern und Sachsen).

Beginn: Montag, 30. August 2027, 08:00 Uhr – Dauer: 5 Tage (5 Tage x 8 Unterrichtseinheiten = insgesamt 40 Einheiten)

Unterrichtszeiten: Montag bis Freitag täglich jeweils von 08:00 bis 14:45 Uhr.

Am 13. und 14. September 2027 werden die bundeseinheitlichen Klausuren der "Geprüften Fachwirte für Vertrieb im Einzelhandel" von der jeweils zuständigen IHK abgenommen. Am 15. und 16. September 2027 folgen sodann die Klausuren der "Geprüften Handelsfachwirte".

Fortsetzung des Studienkonzepts siehe Folgeseite!



SOMMERHOFF

Ihre 1. Adresse für Bildung!

Blended Learning – Bildung am Puls der Zeit!



Fortsetzung: Mein Studienkonzept

Welche Module sind in meiner Studiengebühr enthalten?

Sie können an einzelnen Veranstaltungen nicht teilnehmen? Wir bieten Ihnen ein vollständiges digitales "Back-up"!

Nicht weiter tragisch, wenn Sie an den "Live"-Terminen einmal nicht teilnehmen können, denn sämtliche Unterlagen inklusive der klausurtypischen Aufgaben und den zugehörigen Lösungshinweisen stellen wir Ihnen auf unserer Lernplattform **"myEDUCAST"** zur Verfügung! Der postalische Versand dieser Materialien in Papierform ist auf Wunsch selbstverständlich möglich und sodann auch kostenfrei. Zur Klärung Ihrer Fragen sind unsere Experten natürlich für Sie erreichbar. Zudem existiert ein vollständiges digitales "Back-up" des Lehrgangs auf **"myEDUCAST"**, denn sämtliche Unterrichtsinhalte wurden verfilmt – die Lernvideos können Sie jederzeit und so oft Sie möchten betrachten!

Modul 3: Vorbereitung auf die mündliche Ausbildereignungsprüfung ("Live"-Unterricht im Videokonferenzformat)

Sie möchten Verantwortung als Ausbilder*in übernehmen? Diese Zusatzqualifikation ist einfach und schnell erreicht!

Als "IHK-Fachwirt*in" werden Sie von dem schriftlichen Teil der Ausbildereignungsprüfung befreit. Es ist lediglich eine mündliche Prüfung vor dem zuständigen Ausschuss abzulegen, um auch die zusätzliche Qualifikation "Ausbilder*in IHK" zu erlangen. Diese besteht aus der Durchführung oder Präsentation einer Ausbildungssituation sowie einem daran anschließenden Fachgespräch. Wir bereiten Sie an insgesamt drei Tagen zusätzlich auf diese Prüfung vor – Sie müssen also keinen separaten Lehrgang buchen und ersparen sich bei Entscheidung für unser Angebot entsprechende finanzielle Mehraufwendungen!

Veranstaltungsort: Ihr "Home-Office" – "Live"-Unterricht im Videokonferenzformat

Veranstaltungstermine: Samstag, 05. Februar 2028
Sonntag, 06. Februar 2028
Sonntag, 12. März 2028 (Simulation der mündlichen Prüfung)

Sie haben den Ausbildereignungsnachweis bereits erbracht?

In diesem Falle reduzieren wir Ihre Studiengebühr um 150,00 €, sofern Sie uns vor Beginn Ihrer Fachwirt-Fortbildung Ihr Ausbilder-Zeugnis einreichen. Stichtag hierfür ist der oben genannte Starttermin.

Unsere weiteren Starttermine

Ihnen ist der nächste Termin zu knapp? Nehmen Sie den folgenden!

- Sonntag, 14. März 2027

Nur bei uns: 1 Studiengang – 2 Abschlüsse:



Geprüfte Handelsfachwirte IHK & Geprüfte Fachwirte für Vertrieb im Einzelhandel IHK!

Warum ist der Doppelabschluss möglich?

Sofern Sie die Zulassungsvoraussetzungen für die Prüfung der "Fachwirte für Vertrieb im Einzelhandel" erfüllen, liegen diese gleichzeitig auch für den Abschluss der "Geprüften Handelsfachwirte" vor. Umgekehrt ist dies nicht unbedingt der Fall! Nach Besuch unseres Studiengangs können Sie dann mit geringem zeitlichen Mehraufwand sowohl die Prüfung der "Geprüften Fachwirte für Vertrieb im Einzelhandel IHK" als auch jene der "Geprüften Handelsfachwirte IHK" ablegen.

Wie funktioniert das?

Wir nutzen die erheblichen Überschneidungen in den beiden Rahmenstoffplänen und aktivieren alle Synergiepotentiale – zu Ihrem Vorteil: Sie sparen Zeit, Geld und erwerben im Rahmen eines Studiengangs zwei Abschlüsse!

Warum sollte ich 2 Abschlüsse erwerben?

Durch die Möglichkeit, neben dem vorrangig auf die Belange des Einzelhandels zugeschnittenen Abschluss der "Geprüften Fachwirte für Vertrieb im Einzelhandel" auch die Qualifikation der "Geprüften Handelsfachwirte IHK" erwerben zu können, eröffnet sich für die Mitarbeiter in Einzelhandelsunternehmen eine Perspektive für eine eventuelle spätere Tätigkeit außerhalb des "Retail-Geschäfts". So entstehen neue berufliche Chancen...

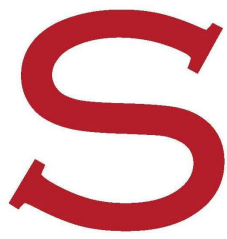
Was kostet mich das extra?

Diese Antwort ist kurz: Nichts!

Wie kann ich mich dafür anmelden?

Die Anmeldung kann komfortabel über unsere Internetpräsenz erfolgen; aus unserem Angebot wählen Sie bitte den Studiengang "Geprüfte Fachwirte für Vertrieb im Einzelhandel & Handelsfachwirte IHK"!





SOMMERHOFF

Ihre 1. Adresse für Bildung!

Der Weg zum Erfolg – wie arbeitet SOMMERHOFF?

Bei uns erhalten Sie "das Beste aus beiden Welten":
Live-Unterricht gepaart mit Learning on Demand!²



Welche Leistungen kann ich während meiner Studiendauer nutzen?

🕒 Lernen "live" – vor Ort oder im Home-Office!

Wir bleiben auch weiterhin bei unserer Kernkompetenz – ohne Ihnen allerdings die "Annehmlichkeiten" vorzuenthalten, die der technische Fortschritt uns ermöglicht. Je nach Buchung lernen Sie mit den anderen Teilnehmern Ihrer Lerngruppe entweder "vor Ort" im klassischen Präsenzformat oder mittels Einsatz eines Videokonferenzsystems ebenfalls "live" in unserem virtuellen Klassenraum. Der direkte "Draht" zu unseren Trainern & Trainerinnen ist auch dann jederzeit vorhanden – bei optimaler Zeit- und Kosteneffizienz!

🕒 AUDIOCAST & EDUCAST – DAS PROFIPROGRAMM VON SOMMERHOFF

Bei uns lernen Sie mit allen Sinnen! Sie sind der "auditive" Lerntyp? Dann nutzen Sie unsere **AUDIOCASTS** – ideal für unterwegs! Ob beim Joggen oder im Stau auf der Autobahn – Sie verlieren keine (Lern-) Zeit, sondern hören Fragen und Antworten zu den erfahrungsgemäß prüfungsrelevanten Themen. Zusätzlich bieten wir Ihnen mit unseren **EDUCAST** – Lernvideos "visuelle Unterstützung"! In jeweils 10 bis 15-minütigen Videosequenzen bringen Ihnen unsere Trainer prüfungsrelevante Fachinhalte in leicht verständlicher Form unter Einsatz adäquater medialer Unterstützung nahe.³

🕒 PODCASTS – wenn ich mal nicht dabei sein konnte...

Sie konnten an einer Unterrichtsveranstaltung nicht teilnehmen? Kein Beinbruch, denn wir zeichnen auf, sodass Sie mit unseren **PODCASTS** auch nach dem jeweiligen Termin die Möglichkeit haben, sich die versäumten Lerneinheiten in Echtzeit via "streaming" anzusehen. Mehr Flexibilität geht kaum!

🕒 Contact my Trainer – immer möglich, wenn ich Hilfe benötige

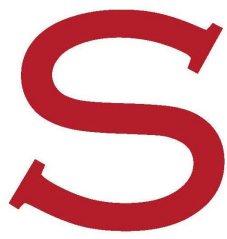
Bei der Nacharbeit der letzten Unterrichtsveranstaltung sind Fragen aufgetreten? Sie können die Lösung zu einer Aufgabe nicht recht nachvollziehen? Sie haben Fragen zu Inhalt und Ablauf einer mündlichen Prüfung? Unsere Trainer und wir sind für Sie erreichbar – im Chat, per E-Mail, telefonisch – oder nach Absprache natürlich auch persönlich!

🕒 Seminarunterlagen zum Ansehen – natürlich weltweit abrufbar!

Sie sind auf Dienstreise und haben an den Abenden Zeit, um im Hotel zu lernen? Dann ist es für Sie sicherlich von Vorteil, dass wir unsere hauseigenen Seminarunterlagen und Skripte in digitalisierter Form zur Verfügung stellen, die somit an jedem Ort jederzeit verfügbar sind – und nicht "ins Gewicht fallen"... 😊 Abgesehen von dem genannten Beispiel möchten wir mit der Digitalisierung unserer Materialien dazu beitragen, dass der eine oder andere Baum weniger gefällt werden muss – sicherlich auch in Ihrem Sinne!

² Unter **Blended Learning** verstehen wir die Unterstützung des Live-Unterrichts durch zusätzliche Leistungen, die Sie über unsere internetbasierte Lernplattform "**myEDUCAST.de**" jederzeit abrufen können. "**Learning on Demand**" bedeutet für Sie: Lernen, wann, wo und wie Sie wollen!

³ Unsere "**Audio-/Educast-/Podcast-Sammlung**" wird ständig erweitert. Die **Themenselektion** erfolgt ausschließlich durch unsere Studienleitung; ein teilnehmerseitiger Anspruch auf Einbeziehung bestimmter Fachinhalte in das Programm besteht nicht. Die vollständige Vermittlung der ausweislich der Prüfungsordnung relevanten Themen ist Gegenstand des Live-Unterrichts.



SOMMERHOFF

Ihre 1. Adresse für Bildung!

Mein Zeitfaktor



Zeit ist Geld! Wie viel Zeit muss ich zusätzlich investieren?

Zeit "add on":

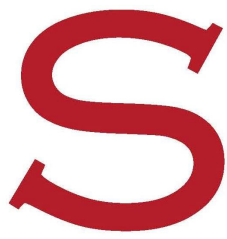
Wir bereiten Sie auf alle Inhalte vor, die der DIHK-Rahmenstoffplan (DIHK = Deutscher Industrie- & Handelskammertag) vorsieht. Es muss daher kein Thema von Ihnen "im Alleingang" erarbeitet werden, da Sie alles gemeinsam mit uns erlernen werden. Für die Nachbereitung des vermittelten Fachwissens können Sie eine Zeit von circa 5-7 Stunden pro Woche einkalkulieren.

Meine Ferienzeiten



Unterrichtsfrei... muss auch mal sein!

Natürlich sollen Sie sich auch während Ihrer Aufstiegsfortbildung erholen können und die Gelegenheit haben, im Urlaub auszuspannen. Zusagen können wir Ihnen daher unterrichtsfreie Zeit am Osterwochenende, an den beiden ersten Wochenenden nach Beginn der bundeslandspezifischen Sommerschulferienwochen sowie über Weihnachten und Neujahr. Weitere Termine entnehmen Sie bitte Ihrem Stundenplan, der Ihnen bei Studienbeginn zugehen wird.



SOMMERHOFF

Ihre 1. Adresse für Bildung!

Wie finanziere ich meine "Karriere durch Kompetenz"?

Mein Invest in beruflichen Erfolg



Wie viel zahle ich? Was spare ich?

Meine Studiengebühr:

Diese beläuft sich inklusive sämtlicher Leistungen auf 3.468,00 €; der vorgenannte Betrag versteht sich *exklusive* der IHK-Prüfungsgebühren.

Meine Zahlungsmöglichkeiten:

Bei Entrichtung des Gesamtbetrages innerhalb von 7 Tagen nach Rechnungszugang wird ein *Skontoabzug* in Höhe von 3 % gewährt. Alternativ können Sie die Studiengebühren in zwölf monatlichen Raten à 289,00 € an uns entrichten, welche jeweils zum Monatsersten fällig sind und im Lastschriftverfahren von Ihrem Konto abgebucht werden.

Mein Buchungsvorteil:

"Der frühe Vogel fängt den Wurm" - unseren Frühbuchern gewähren wir natürlich einen Preisvorteil von 120,00 €. Dieser wird auf der Rechnung automatisch in Abzug gebracht, sofern Ihre Anmeldung bis zum *01. Juli 2026* bei uns eingeht.

Mein Treuerabatt:

Dies ist schon der zweite Studiengang zum BACHELOR oder MASTER PROFESSIONAL, den Sie mit uns absolvieren? Dann erhalten Sie nunmehr selbstverständlich einen Treuerabatt. Dieser beläuft sich auf 200,00 € und wird auf der Rechnung direkt in Abzug gebracht!



Mein Finanzierungskonzept

"Vater Staat" sichert anerkannte Aufstiegsfortbildungen finanziell ab!

Mit dem "Aufstiegs-BAföG", das für unseren Fortbildungsstudiengang beantragt werden kann, ist die Finanzierung Ihrer Fortbildung sichergestellt!

Einkommens- und vermögens-unabhängig erhalten Sie folgende Förderung, sofern die Voraussetzungen in Ihrer Person erfüllt sind (*alle Angaben ohne Gewähr!*):



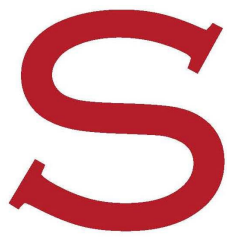
Ihre Förderquote: 71 Prozent!
(vor Steuerersparnis)

Beispielhafte Berechnung Ihrer finanziellen Unterstützung durch "Vater Staat":

Ihre Studiengebühr beträgt:	3.468,00 €	
Das AFBG ("Aufstiegs-BAföG") gewährt Ihnen einen nicht rückzahlbaren Zuschussbeitrag in Höhe von:		1.645,27 €
verbleiben:	<u>1.822,73 €</u>	
Die KfW-Bank gewährt Ihnen für 3 Jahre ein zins- & tilgungsfreies Darlehen (50 % des förderfähigen Betrages von 3.290,53 € ¹):	1.645,26 €	
50 % des Darlehens werden Ihnen bei erfolgreichem Abschluss der IHK-Prüfung erlassen :		822,63 €
"Vater Staat" schenkt Ihnen somit insgesamt:		2.467,90 €
Der von Ihnen zu tragende Anteil an der Studiengebühr beträgt somit nur (3.468,00 € - 2.467,90 €):		1.000,10 €
Den Betrag von 1.000,10 € können Sie als Werbungskosten bei Ihren Arbeitnehmer-einkünften steuermindernd geltend machen! Bei einem angenommenen Durchschnittssteuersatz von 25 % beträgt Ihre Steuerminderung:		-250,03 €
Durch Ihre Steuerersparnis beträgt Ihr Eigenanteil an der Studiengebühr lediglich:		750,07 €
Ihr prozentualer Anteil an der Studiengebühr beläuft sich somit nur auf:		21,63 %
Der Anteil, den "Vater Staat" zu Ihrer Aufstiegsfortbildung beisteuert, beträgt unter Berücksichtigung Ihrer Steuerersparnis insgesamt (3.468,00 € - 750,07 €):		2.717,93 €
Die prozentuale Förderquote durch den Staat beträgt inklusive Steuerersparnis:		78,37 %

¹ Bitte beachten Sie: Von insgesamt 469 Unterrichtsstunden werden 445 gefördert; die auf das Modul 3 (Ausbildereignung) entfallenden 24 Einheiten werden nicht subventioniert, da die Ausbilderprüfung nicht Voraussetzung für das Bestehen der Fachwirt-Fortbildung ist.

Sie sehen: Nie war die Gelegenheit günstiger – deshalb qualifizieren Sie sich jetzt!
Weitere Informationen finden Sie auf www.aufstiegs-bafog.de.



SOMMERHOFF

Ihre 1. Adresse für Bildung!

Überzeugt? Dann herzlich willkommen in unserer Community!



Wie geht es weiter?

Sie möchten sich anmelden? Das ist eine sehr gute Entscheidung! Ihrem Start zum geplanten Termin steht sodann nichts mehr im Wege!

Ihre **Anmeldung** können Sie papierlos ganz einfach und komfortabel über die **SOMMERHOFF-Homepage** vornehmen: **www.sommerhoff.de**.

Sie haben noch Fragen? Dann besuchen Sie uns doch – sofern mit Blick auf Ihren Wohnort möglich – gelegentlich einmal in unserer Essener Zentrale oder schauen Sie an unserem "Tag der offenen Tür" vorbei! Ein frischer Kaffee (oder Tee) steht stets bereit. Wir freuen uns auf Sie!

Es grüßen Sie freundlichst

Christina Bergmann, Michael Sommerhoff & das gesamte SOMMERHOFF-Team



So kontaktieren Sie uns:

SOMMERHOFF Unternehmenszentrale
Alfredstraße 57-65
45130 Essen



Telefonisch montags bis freitags von 09:00 bis 17:00 Uhr

0201 22098-0

Per Mail / web

info@sommerhoff.de / www.sommerhoff.de